

IMPACT

小さな一歩が、組織を変える。

株式会社ツタワル木 | 第3期

TOPIC
01

9月の活動報告

一つひとつのご縁と、学びの時間に感謝。



8
案件



9
日
登壇



534
名
受講者様



8
道県

千葉・神奈川・東京・
茨城・新潟・埼玉・
愛知・石川

9月に担当させていただいた研修



納税交渉
(滞納整理)



ネゴシエーション
(合意形成・交渉・説明)



カスタマー
ハラスメント対策



ハラスメント
防止



公務員倫理・
コンプライアンス



PICK UP

現場で培った経験を、
現場で使える学びへ。

9月は、市町村アカデミーにて、全国の市町村から集まった徴収吏員の皆様へ「納税交渉」についてお伝えする機会をいただきました。私自身、長年にわたり徴収の現場で試行錯誤してきた経験を、全国の徴収吏員の皆様と共有することは、私が研修講師になった理由の一つでもあります。

受講者様の声 (一部)

「なんとなくやっていた交渉の判断軸が明確になった」

「滞納者や徴収吏員の性格によるのではなく、画一的な納税交渉のやり方を学べた」



9月は、千葉・神奈川・東京・茨城・新潟・埼玉・愛知・石川の8道県で、計8案件・9日間にわたり登壇させていただき、534名の受講者様とのご縁をいただきました。株式会社ツタワル木も、第3期がスタートして2か月。1年前と比べ、多くの研修をお任せいただけるようになったこと、そして全国各地で受講者様と一緒に学びをつくる機会をいただけていることに、改めて感謝しております。10月、11月も多くの登壇機会をいただいています。一つひとつの研修に心を込めて、2027年への橋を架けてまいります。

一つひとつのご縁と、研修の機会を託していただけることに、心より感謝申し上げます。



ツタワル木
Create a new synergy

株式会社ツタワル木
人と組織の可能性を最大化する



<https://tsutawaruki.com>

